

Ogólne warunki sprzedaży KENDA

Korekta: 1 czerwca 2024 r.

1. Wstęp

- 1.1 Niniejsze ogólne warunki sprzedaży („ogólne warunki”) dotyczą wszystkich transakcji sprzedaży produktów KENDA (dalej także jako „sprzedający”) zawieranych z kupującym.
- 1.2 W ogólnych warunkach KENDA oznacza podmiot wchodzący w skład grupy spółek KENDA wskazany jako sprzedawca w umowie sprzedaży (w znaczeniu określonym w par. 2.1).

2. Umowa sprzedaży

- 2.1 Sprzedaż produktu kupującemu przez sprzedającego reguluje wyłącznie (1) stosowna pisemna oferta cenowa (o ile została wystawiona) lub pisemne przyjęcie zamówienie, (2) stosowna odrębna umowa dostawy zawarta w formie pisemnej pomiędzy sprzedającym i kupującym (bądź stosowne umowy dostawy zawarte w formie pisemnej pomiędzy sprzedającym i kupującym) oraz (3) ogólne warunki („umowa sprzedaży”).
- 2.2 W przypadku sprzeczności lub rozbieżności pomiędzy dokumentami wymienionymi w podpunktach (1) - (3) par. 2.1, obowiązuje dokument wskazany/dokumenty wskazane w podpunktach ujętych w pierwszej kolejności w stosunku do pozostałych podpunktów w zakresie tej sprzeczności lub rozbieżności.
- 2.3 Umowa sprzedaży stanowi całość porozumienia pomiędzy sprzedającym i kupującym oraz zastępuje wszelkie wcześniejsze umowy, porozumienia, uzgodnienia oraz oświadczenia (ustne lub pisemne, wyraźne lub domyślne) co do sprzedaży produktu.
- 2.4 Obie strony zgadzają się, że zawierając umowę sprzedaży nie polegają na jakichkolwiek oświadczeniach, gwarancjach czy innych deklaracjach (ustnych lub pisemnych, wyraźnych lub domyślnych), oraz iż nie przysługują im jakiejkolwiek prawa i zadośćuczynienie w odniesieniu do nich, o ile te oświadczenia, gwarancje lub inne deklaracje, nie zostały ujęte w umowie sprzedaży, przy czym zapis ten nie może być interpretowany jako wyłączenie lub ograniczenie odpowiedzialności sprzedającego z tytułu oszustwa lub wprowadzenia w błąd.
- 2.5 Wszelkie warunki i zasady, które kupujący zamierza zastosować w odniesieniu do jakiegokolwiek zamówienia lub innego dokumentu, które nie zostaną zaakceptowane przez sprzedającego na piśmie nie będą dla sprzedającego wiążące.
- 2.6 Jakiegokolwiek dodatkowe zapisy lub zmiany umowy sprzedaży wymagają uzgodnienia przez kupującego i sprzedającego w formie pisemnej pod rygorem nieważności.

3. Dokumentacja

- 3.1 Wszystkie oferty cenowe, ilustracje, rysunki, specyfikacje i inna dokumentacja udostępniona kupującemu pozostaje całkowitą własnością sprzedającego, włączając w tym prawa do własności intelektualnej.
- 3.2 Kupujący zobowiązuje się do niewykorzystywania jakiejkolwiek dokumentacji w jakimkolwiek celu bez uzyskania uprzedniej każdorazowej zgody wydanej przez sprzedającego w formie pisemnej.
- 3.3 Kupujący zobowiązuje się do nieujawniania jakiejkolwiek dokumentacji, która nie jest dostępna publicznie, jakimkolwiek osobom trzecim bez uzyskania uprzedniej każdorazowej zgody wydanej przez sprzedającego w formie pisemnej.

- 3.4 Kupujący zobowiązuje się do niekopiowania jakiejkolwiek dokumentacji bez uzyskania uprzedniej każdorazowej zgody wydanej przez sprzedającego w formie pisemnej i do bezzwłocznego zwrócenia jej wraz ze wszystkimi kopiami na żądanie sprzedającego.

4. Zgodność

- 4.1 Sprzedający gwarantuje, że jego produkty spełniają wymogi przewidziane stosownymi prawami Unii Europejskiej obowiązującymi w przewidzianym terminie dostawy (w znaczeniu określonym w par. 9.3).
- 4.2 Z wyjątkiem postanowień przewidzianych par 4.1, lub innymi zapisami umowy sprzedaży, sprzedający nie udziela gwarancji (wyraźnej bądź domyślnej) odnośnie zapewnienia zgodności produktów z jakimikolwiek innymi wymogami prawnymi lub innego rodzaju, i nie ponosi odpowiedzialności z tytułu jej zapewnienia.

5. Oferty cenowe, zamówienia i przyjęcia zamówień

- 5.1 O ile nie wskazano innego terminu, termin związania ofertami cenowymi na produkty wynosi 10 dni roboczych od daty ich wystawienia, a w przypadku braku akceptacji oferty przez kupującego w tym terminie tracą one ważność.
- 5.2 Z wyjątkiem zamówień produktów przyjętych na podstawie wystawionych przez sprzedającego ofert cenowych zaakceptowanych bez jakichkolwiek elementów dodatkowych lub zmian, zamówienia są wiążące dla sprzedającego wyłącznie po ich zaakceptowaniu przez sprzedającego na piśmie.
- 5.3 Jeżeli sprzedający nie zaakceptował na piśmie zamówienia produktów w terminie 10 dni roboczych od jego otrzymania, kupujący może odwołać zamówienie powiadamiając sprzedającego na piśmie, co powoduje jego unieważnienie.

6. Ceny i faktury

- 6.1 Ceny produktów w umowie sprzedaży wyrażone są w euro, o ile podano innej waluty.
- 6.2 Ceny produktów nie obejmują podatku VAT i jakichkolwiek innych podatków, które mogą być należne, i które kupujący opłaca w obowiązującej aktualnie stawce.
- 6.3 Ceny produktów obejmują wyłącznie produkty i nie obejmują jakichkolwiek innych kosztów, w tym, m.in. kosztów opakowania i dostawy.
- 6.4 Kupujący jest zobowiązany do zgłoszenia sprzedającemu wszelkich pytań lub zastrzeżeń dotyczących faktury w ciągu 10 dni roboczych od daty jej otrzymania. Po upływie tego terminu uznaje się, że kupujący zaakceptował fakturę.

7. Podwyżka ceny

- 7.1 Sprzedający może podnieść cenę produktu w dowolnym czasie po podpisaniu umowy sprzedaży w terminie do 20 dni przed przewidywanym terminem dostawy, o czym powiadomi kupującego na piśmie.
- 7.2 Sprzedający może podnieść cenę produktu zgodnie z zapisem par. 7.1 w przypadku, jeżeli koszty realizacji umowy sprzedaży przez sprzedającego ulegną zwiększeniu w wyniku czynników pozostających poza kontrolą sprzedającego.
- 7.3 Termin „czynniki pozostające poza kontrolą sprzedającego” w rozumieniu par. 7.2 oznaczają wahania kursów walut, wzrost podatków, opłat celnych, kosztów surowców, kosztów transportu lub innych kosztów dostawy, na przykład udokumentowanych przez stosowne indeksy IHS Markit lub Platts SBB.
- 7.4 Jeżeli sprzedający zwiększy cenę produktu o ponad 20%, kupujący może rozwiązać umowę sprzedaży w drodze pisemnego powiadomienia sprzedającego w ciągu 5 dni roboczych od otrzymania pisemnego

powiadomienia od sprzedającego zgodnie zapisem w par. 7.1, przy czym niedotrzymanie tego terminu będzie jednoznaczne z zaakceptowaniem przez niego podwyżki ceny.

8. Płatności

8.1 Kupujący jest zobowiązany do opłacania wszystkich prawidłowo wystawionych faktur w terminie 30 dni kalendarzowych od daty ich wystawienia, o ile umowa sprzedaży nie przewiduje innych warunków płatności.

8.2 W przypadku nieopłacenia przez kupującego jakichkolwiek należnych sprzedającemu kwot przed upływem terminu płatności z jakichkolwiek przyczyn niewynikających z winy sprzedającego lub z powodu zdarzenia siły wyższej (w znaczeniu określonym w par. 13.2) sprzedający może skorzystać z przysługujących mu praw i środków zaradczych określonych w par. 8.3 - 8.6 bez uszczerbku dla jakichkolwiek innych przysługujących mu praw i środków zaradczych.

8.3 Sprzedający może zawiesić wykonywanie swoich zobowiązań na mocy stosownej umowy sprzedaży, jakiegokolwiek innej umowy sprzedaży, bądź wszystkich innych umów sprzedaży do czasu zapłaty przez kupującego całej zaległej kwoty.

8.4 Sprzedający może zażądać dokonywania przedpłat kwot należnych mu na mocy jakiegokolwiek innej umowy sprzedaży lub wszystkich umów sprzedaży do czasu zapłaty przez kupującego całej zaległej kwoty, także jeśli ustalono inne warunki płatności.

8.5 Sprzedający może naliczać odsetki od kwot zaległych do czasu ich uregulowania w wysokości przewyższającej stopę bazową Europejskiego Banku Centralnego o 8 % w skali roku, przy czym odsetki te nie będą niższe niż 8 % w skali roku.

8.6 W przypadku podjęcia przez sprzedającego działań w celu ściągnięcia zaległej kwoty, może on obciążyć kupującego wszelkimi związanymi z tym, uzasadnionymi kosztami i wydatkami, w tym m.in. honorariami i kosztami windykacji, adwokackimi oraz opłatami sądowymi.

9. Dostawa

9.1 Sprzedający dostarcza wszystkie zamówione produkty ex works z zakładu lub magazynu wskazanego w umowie sprzedaży (Incoterms® 2010), o ile umowa nie przewiduje innych warunków dostawy.

9.2 Sprzedający może dokonać dostawy częściowej w ramach zamówienia i wystawić za nią fakturę, jeżeli nie będzie to stanowiło dla kupującego niedogodności oraz jeżeli sprzedający pokryje wszelkie dodatkowe koszty dostawy.

9.3 Data dostawy, czyli dzień, w którym, lub przed którym, sprzedający przewiduje dostarczenie zamówionego produktu sprzedającemu („przewidywany termin dostawy”) zostaje określona w umowie sprzedaży.

9.4 Sprzedający dąży do dotrzymania przewidywanego terminu dostawy, jednakże takie czynniki, jak brak surowców, możliwość wystąpienia opóźnień dostaw od kontrahentów oraz utrudnienia w transporcie mogą powodować opóźnienia, w związku z czym sprzedający nie gwarantuje dostawy w określonym dniu, czy przed nim.

9.5 W przypadku gdy sprzedający nie zrealizuje zamówienia lub jego części w ciągu 5 dni roboczych po upływie przewidywanego terminu dostawy z jakiegokolwiek przyczyny niewynikającej z winy kupującego lub w wyniku zdarzenia siły wyższej, kupujący może anulować zamówienie w odniesieniu do jakichkolwiek niedostarczonych produktów, lub wszystkich z nich zgodnie z zapisem par. 9.6, zażądać zwrotu kwoty zapłaconej za te produkty i wnieść roszczenie za szkody, zgodnie z zapisem par. 9.7.

9.6 Kupujący jest zobowiązany do powiadomienia sprzedającego o anulowaniu zamówienia jakiegokolwiek niedostarczonego produktu, lub wszystkich niedostarczonych produktów, w formie pisemnej w ciągu 10 dni roboczych po upływie okresu prolongaty dostawy określonego w par. 9.5, jednakże przed otrzymaniem od sprzedającego powiadomienia o dostawie; niedotrzymanie tego terminu będzie jednoznaczne ze zrzeczeniem się przez kupującego prawa do anulowania zamówienia.

9.7 Odpowiedzialność sprzedającego z tytułu niezrealizowania całości zamówienia lub jego części jest ograniczona do kwoty kosztów i wydatków poniesionych przez kupującego w celu pozyskania produktów zastępczych o podobnych specyfikacjach i jakości po możliwie najniższej cenie, pomniejszonej o kwotę zamówienia, lub jego rzeczowej części. Jeżeli kupujący nie zakupił produktów zastępczych w ciągu 20 dni roboczych od daty anulowania zamówienia na zasadach przewidzianych par. 9.6, uznaje się, że zrzekł się prawa do wniesienia roszczenia za szkody.

10. Odbiór dostawy

10.1 Zobowiązania kupującego odnośnie odbioru obejmują wszystkie racjonalne czynności, których należy oczekiwać od kupującego w celu umożliwienia sprzedającemu dokonanie dostawy i przejęcia produktów przez kupującego.

10.2 Jeżeli kupujący nie odbierze dostawy w ciągu 10 dni roboczych od daty powiadomienia przez sprzedającego o dostawie, z jakichkolwiek przyczyn niewynikających z winy sprzedającego lub wystąpienia zdarzenia siły wyższej, sprzedający może skorzystać z przysługujących mu praw i środków zaradczych na zasadach podanych w par. 10.3 i/lub 10.4, bez uszczerbku dla innych przysługujących mu praw i środków zaradczych.

10.3 Sprzedający może wymagać od kupującego odbioru dostawy, przechowywać produkty będące przedmiotem zamówienia do czasu odbioru dostawy na ryzyko kupującego oraz obciążyć kupującego wszelkimi, uzasadnionymi kosztami i wydatkami poniesionymi przez sprzedającego w wyniku przechowywania produktów.

10.4 Sprzedający może odsprzedać produkty będące przedmiotem zamówienia po najkorzystniejszej, aktualnie dostępnej cenie i obciążyć kupującego różnicą między ceną odsprzedaży produktów i ceną przewidzianą umową zawartą z kupującym.

11. Inspekcja dostaw przy odbiorze

11.1 Kupujący jest zobowiązany do dokonania inspekcji wszystkich dostarczanych produktów pod kątem widocznych braków i uszkodzeń przed opuszczeniem przez przewoźnika miejsca dostawy.

11.2 W razie stwierdzenia jakichkolwiek braków lub uszkodzeń podczas inspekcji dostawy przy odbiorze, przewidzianej zapisem par. 11.1 kupujący jest zobowiązany do ich szczegółowego zanotowania na potwierdzeniu dostawy i uzyskania na nim podpisu przewoźnika zachowania kopii podpisanego potwierdzenia dostawy oraz zrobienia zdjęcia pojazdu i dostawy.

11.3 Kupujący jest zobowiązany do rozpakowania wszystkich dostarczonych produktów i ich inspekcji pod kątem ukrytych braków lub uszkodzeń przed opuszczeniem przez przewoźnika miejsca dostawy lub bezpośrednio po jego opuszczeniu.

11.4 W razie stwierdzenia przez kupującego jakichkolwiek braków lub uszkodzeń podczas inspekcji przy odbiorze dostawy, zgodnie z zapisem w par. 11.3, kupujący ma obowiązek powiadomić o tym przewoźnika na piśmie w c terminie 3 dni kalendarzowych od odbioru produktów.

- 11.5 W razie stwierdzenia przez kupującego jakichkolwiek braków lub uszkodzeń podczas inspekcji przy odbiorze dostawy, zgodnie z zapisem w par. 11.1 lub 11.3, kupujący ma obowiązek powiadomić o tym sprzedającego w terminie 3 dni kalendarzowych od odbioru produktów, załączając całą stosowną dokumentację.
- 11.6 Jeżeli sprzedający jest odpowiedzialny za jakiegokolwiek braki lub uszkodzenia stwierdzone przez kupującego podczas inspekcji przy odbiorze dostawy, sprzedający może według swojego uznania i w rozsądnym terminie: (1) ponownie dostarczyć niedostarczony produkt (lub niedostarczone produkty) do kupującego i opłacić wszelkie koszty ponownej dostawy lub (2) anulować dane zamówienie odnośnie niedostarczonego produktu (lub niedostarczonych produktów) i zwrócić kwoty zapłacone przez kupującego za produkt (produkty).
- 11.7 Jeżeli sprzedający jest odpowiedzialny za jakiegokolwiek uszkodzenia stwierdzone podczas inspekcji przy odbiorze dostawy, sprzedający zaradzi zaistniałym szkodom na zasadach określonych w par. 12.4 - 12.10.
- 11.8 Zapisy par. 11.6 i 11.7 regulują pełne i wyłączne prawa i środki zaradcze przysługujące kupującemu, oraz pełną i wyłączną odpowiedzialność sprzedającego, z tytułu jakichkolwiek braków lub uszkodzeń stwierdzonych i możliwych do stwierdzenia podczas inspekcji przy odbiorze.
- 11.9 Niespełnienie przez kupującego wymogów przewidzianych zapisami par. 11.1 - 11.5 będzie jednoznaczne ze zrzeczeniem się przez niego wszelkich roszczeń, które w innym przypadku przysługiwałyby mu z tytułu braków lub uszkodzeń stwierdzonych lub możliwych do stwierdzenia podczas inspekcji dostawy przy odbiorze.
- 12. Gwarancja**
- 12.1 Sprzedający gwarantuje, że wszystkie produkty dostarczone kupującemu będą zgodne z ich specyfikacjami we wszystkich istotnych aspektach i będą wolne od istotnych wad projektu, materiałów i wykonania w okresie obowiązywania gwarancji.
- 12.2 Okresy obowiązywania gwarancji na produkty to okresy obowiązujące w dniu wystawienia przez sprzedającego oferty cenowej lub a przyjęcia zamówienia kupującego, co regulują Zasady udzielania gwarancji przez sprzedającego.
- 12.3 Roszczenia gwarancyjne należy składać u sprzedającego w formie pisemnej w terminie 20 dni roboczych od stwierdzenia niezgodności lub wady, jednak nie później niż po upływie okresu obowiązywania gwarancji.
- 12.4 Do roszczeń gwarancyjnych należy załączyć szczegółowy opis i dokumentację zdjęciową niezgodności lub uszkodzenia, kopię odpowiedniej faktury/faktur i potwierdzenia/potwierdzeń dostawy.
- 12.5 Na żądanie sprzedającego, kupujący jest zobowiązany do zwrócenia rzeczowego produktu lub części do sprzedającego bądź przesłania do sprzedającego informacji umożliwiających mu ustalenie zasadności roszczenia gwarancyjnego.
- 12.6 Jeżeli w opinii sprzedającego roszczenie gwarancyjne jest bezzasadne, kupujący zwróci sprzedającemu wszelkie uzasadnione koszty i wydatki poniesione przez niego w wyniku roszczenia.
- 12.7 Jeżeli sprzedający ustali, że roszczenie gwarancyjne jest zasadne, sprzedający według swojego uznania, na własny koszt i w rozsądnym terminie: (1) naprawi lub wymieni rzeczowy produkt lub część, lub (2) zwróci kwotę równą cenie zapłaconej mu przez kupującego pomniejszoną o racjonalnie oszacowaną kwotę związaną z eksploatacją i starzeniem się produktu lub części.
- 12.8 W przypadku wymiany produktu lub jego części, bądź zwrotu kosztu, dany produkt lub część przechodzi na własność sprzedającego. Na żądanie sprzedającego, kupujący jest zobowiązany do zwrotu produktu lub części sprzedającemu, co odbywa się na koszt sprzedającego.
- 12.9 Sprzedawca gwarantuje naprawy i wymiany w ramach gwarancji w pozostałym okresie obowiązywania gwarancji na rzeczowy produkt lub części, bądź w okresie 90 dni kalendarzowych od terminu dostawy naprawionego lub wymienionego produktu, w zależności od tego, który z tych okresów jest dłuższy.
- 12.10 Gwarancja opisana par. 12 nie obejmuje niezgodności lub uszkodzeń w wyniku: (1) przechowywania, montażu, naprawy, konserwacji lub użycia w sposób nieprawidłowy, (2) zmiany lub modyfikacji pierwotnego stanu, (3) nieprawidłowego rozmiaru opon lub nieprawidłowego ciśnienia w oponach, (4) nieprawidłowego wyważenia kół lub opon (5) nieprawidłowej geometrii kół, (6) przeciążenia, (7) normalnego zużycia, oraz (8) jakiegokolwiek innej przyczyny poza zakresem normalnego użytkowania lub pozostającej poza kontrolą sprzedającego, która może zostać wskazana w Zasadach udzielania gwarancji przez sprzedającego.
- 12.11 Par. 12 reguluje pełne i wyłączne prawa i środki zaradcze należne kupującemu, oraz pełną i wyłączną odpowiedzialność sprzedającego, z tytułu niezgodności i uszkodzeń dostarczonych produktów (z wyjątkiem tytułu).
- 12.12 Niespełnienie przez kupującego wymogów przewidzianych zapisami par. 12.3 - 12.5 będzie jednoznaczne ze zrzeczeniem się przez niego wszelkich roszczeń, które w innym przypadku przysługiwałyby mu z tytułu niezgodności lub uszkodzeń dostarczonych produktów (z wyjątkiem tytułu).
- 13. Siła wyższa**
- 13.1 Sprzedający i kupujący nie będą ponosić odpowiedzialności z powodu niewypełnienia swoich zobowiązań lub ich nieterminowego wypełnienia w zakresie, w jakim będzie to spowodowane zdarzeniami siły wyższej.
- 13.2 „Zdarzenie siły wyższej” w rozumieniu par. 13.1 oznacza zdarzenia lub okoliczności spowodowane czynnikami pozostającymi poza kontrolą sprzedającego lub kupującego, w tym, m.in.: działanie sił przyrody, trzęsienia ziemi, pożary, powodzie, embarga, akty sabotażu, awarie sieci zasilania lub przesyłowych, wydawane przez organy władz zakazy lub regulacje, stany zagrożenia dla kraju, powstania, akty terroryzmu, rozruchy lub działania wojenne, wirusy komputerowe, strajki, konflikty pracownicze i inne zakłócenia pracy, opóźnienia w transporcie lub niewywiązanie się kontrahentów ze zobowiązań na skutek zdarzenia siły wyższej.
- 13.3 Termin wywiązania się przez sprzedającego i kupującego z ich zobowiązań zostanie przedłużony o okres odpowiadający okresowi występowaniu zdarzenia siły wyższej.
- 13.4 W przypadku zdarzenia siły wyższej trwającego 30 dni roboczych lub dłużej, sprzedający bądź kupujący ma prawo do rozwiązania dowolnej rzeczowej umowy sprzedaży lub wszystkich rzeczowych umów sprzedaży po uprzednim powiadomieniu drugiej ze stron na piśmie z wyprzedzeniem 10 dni roboczych.
- 14. Ograniczenie i wyłączenie odpowiedzialności oraz podzielność postanowień**
- 14.1 Żadne z postanowień umowy sprzedaży nie ogranicza i nie wyklucza odpowiedzialności sprzedającego za śmierci lub uszczerbek na zdrowiu spowodowany zaniedbaniem, dopuszczeniem się oszustwa lub celowym wprowadzeniem w błąd ze strony sprzedającego.

- 14.2 Z zastrzeżeniem zapisu par. 14.1:
- 14.2.1 Sprzedający w żadnym razie nie ponosi odpowiedzialności za utratę zysków, dochodów, przychodów lub niezyskanie spodziewanych oszczędności;
- 14.2.2 Sprzedający w żadnym razie nie ponosi odpowiedzialności z tytułu jakichkolwiek specjalnych, pośrednich, przypadkowych lub wynikowych strat, kosztów, odszkodowań, opłat lub wydatków bądź odszkodowań mających charakter kary lub odszkodowań o skutku odstrasającym, w tym m.in. strat udziałów w rynku, strat w wyniku utraty kontraktów, niemożności korzystania lub utraty reputacji; oraz
- 14.2.3 Całkowita odpowiedzialność sprzedawcy z tytułu wszelkich innych strat, kosztów, odszkodowań, opłat lub wydatków z tytułu lub w związku z umową sprzedaży, niezależnie czy ma charakter umowny, czy deliktowy (łącznie z zaniedbaniem), naruszenia obowiązku statutowego czy błędnej interpretacji, bądź jakiegokolwiek inny, w żadnym razie nie przekroczy 50% ceny zapłaconej przez kupującego za produkty będące przedmiotem roszczenia.
- 14.3 Sprzedający w żadnym razie nie ponosi odpowiedzialności za jakiegokolwiek straty, koszty, odszkodowania, opłaty lub wydatki powstałe w wyniku zachowania zgodności z projektami, specyfikacjami oraz instrukcjami kupującego. Kupujący jest zobowiązany do zwolnienia sprzedającego z odpowiedzialności i zabezpieczenia go przed wszelkimi roszczeniami, zobowiązaniami, stratami, kosztami, odszkodowaniami, opłatami lub wydatkami powstałymi w wyniku zachowania zgodności z projektami, specyfikacjami oraz instrukcjami kupującego.
- 14.4 Sprzedający nie składa żadnych oświadczeń i nie udziela żadnych gwarancji (wyraźnych lub domyślnych) odnośnie m.in. gwarancji wartości handlowej, użyteczności do określonego celu lub nienaruszalności oraz nie będzie ponosić żadnej odpowiedzialności w tym zakresie, o ile w umowie sprzedaży nie określono inaczej. W przypadku gdy umowa sprzedaży podlega prawu Anglii i Walii warunki przewidziane artykułami 13 - 15 Ustawy o sprzedaży towarów (Sale of Goods Act) z roku 1979 zostają niniejszym wyłączone w najszerszym dozwolonym przez prawo zakresie.
- 14.5 Jeżeli jakiegokolwiek postanowienie umowy sprzedaży lub jego część zostanie uznana przez jakiegokolwiek sąd lub właściwy organ administracyjny za bezskuteczne, nieważne bądź niewykonalne, zostanie ono zmieniona jedynie w zakresie koniecznym, aby było ono ważne i wykonalne. Jeżeli taka zmiana będzie niemożliwa, odpowiednie postanowienie lub jego część zostanie usunięta. Jakiegokolwiek zmiany lub usunięcia postanowień bądź ich części nie wpłyną na ważność i wykonalność pozostałych postanowień umowy sprzedaży.

15. Wypowiedzenie umowy

- 15.1 Każdej ze stron przysługuje prawo do wypowiedzenia dowolnej umowy sprzedaży lub wszystkich umów sprzedaży ze skutkiem natychmiastowym za pisemnym powiadomieniem w przypadku gdy (1) druga ze stron zaprzestaje działalności gospodarczej, zostaje postawiona w stan upadłości, likwidacji lub podlega jakimkolwiek innemu postępowaniu upadłościowemu, bądź w przypadku (2) naruszenia przez drugą ze stron umowy sprzedaży i niezarządzenia temu naruszeniu w ciągu 20 dni roboczych od daty otrzymania pisemnego powiadomienia o naruszeniu oraz o żądaniu zarządzenia naruszenia.

16. Prawo właściwe i rozstrzyganie sporów

- 16.1 Wszystkie umowy sprzedaży i wszelkie spory lub roszczenia, których źródłem jest umowa sprzedaży, lub które mają z nią związek, będą

podlegały prawu kraju, w którym zarejestrowana jest spółka KENDA, w rozumieniu par. 1.2 i zgodnie z tym prawem interpretowane.

- 16.2 Sprzedający i kupujący ustalają, że będą dążyć do polubownego rozwiązania wszelkich sporów lub roszczeń związanych z umową sprzedaży na drodze negocjacji. Negocjacje dotyczące ugody będą inicjowane przez kupującego lub sprzedającego poprzez przesłanie drugiej ze stron pisemnego powiadomienia z podaniem podstawy sporu lub roszczenia. Sprzedający i kupujący ustalają, iż będą rozpoczynać negocjacje bezzwłocznie, oraz iż nie będą wszczynać jakichkolwiek działań prawnych w okresie 20 dni roboczych od wystosowania tego powiadomienia.